



## NOTÍCIAS INTERNACIONAIS AL 16/04/2014

<b>BRASIL</b> .....	<b>1</b>
Focos de raia ocasionaron la muerte de 700 vacunos en Rio Grande do Sul. Podría proceder del Uruguay .....	1
<b>URUGUAY</b> .....	<b>2</b>
Ingreso de divisas por exportaciones cárnicas cayeron 13%, ingresaron al país US\$ 426,4 millones y mejoró el precio por tonelada .....	2
Polémica entre INAC, carniceros y frigoríficos: ¿carne de vaca o novillo? Gobierno cree que se vende la primera pero al precio de la segunda .....	2
Veterinarios sorprendidos por bajos porcentajes de preñez. Resultados de diagnósticos son erráticos y hay “fracasos estrepitosos” .....	3
Productores vs. frigoríficos por crecimiento ganadero Los acusan de no tener el mismo interés en el sector .....	4
<b>PARAGUAY</b> .....	<b>5</b>
Rusia realiza inspección a tres frigoríficos que fueron suspendidos cinco plantas siguen inhabilitadas para exportar carne a federación Rusa .....	5
<b>UNIÓN EUROPEA</b> .....	<b>5</b>
El sector vacuno de la entrega una carta a la CE pidiendo que proteja sus estándares al abrir el mercado.....	5
<b>ESTADOS UNIDOS</b> .....	<b>6</b>
Precios de la carne vacuno son los más altos de los últimos treinta años. Las razones: caída de la oferta y fuerte demanda externa encabezada por Japón y China.....	6
Proyección de la producción de carnes bovinas fue elevada por el incremento en los animales en feed lots .....	7
<b>AUSTRALIA</b> .....	<b>8</b>
Australia negocia con CHINA la posibilidad de ampliar los productos admitidos .....	8
<b>EMPRESARIAS</b> .....	<b>9</b>
JBS – estudia abrir el capital de JBS en la Bolsa de San Pablo.....	9
Uruguay Acciones del Frigorífico Florida se vendieron por US\$ 7 millones a un consorcio internacinal.Se aspira a faenar 400 vacunos diarios y exportar antes de fin de año.....	9
JBS recibió premio internacional a la sustentabilidad.....	10

### BRASIL

#### **Focos de raia ocasionaron la muerte de 700 vacunos en Rio Grande do Sul. Podría proceder del Uruguay**

Fonte: Portal DBO 10 de abril, 2014 - Focos da doença foram identificados na região da Campanha, que concentra grande parte da pecuária do Estado

A raia herbívora causou a morte de aproximadamente 700 animais na região centro-sul do Rio Grande do Sul desde o começo deste ano. Os casos foram identificados nos municípios de Lavras, Caçapava e Bagé, na região da Campanha, que concentra a boa parte da bovinocultura no Estado. O surto da doença no Estado começou em 2011 e 100 mil animais já morreram. Os primeiros focos foram identificados em São Lourenço e Cristal, na zona sul do Estado.

A raia é transmitida pelo morcego hematófago. O período de incubação é de 60 a 80 dias e a morte dos animais ocorre entre cinco e sete dias após a apresentação dos sintomas.

A secretaria da Agricultura do Estado tem 1 mil refúgios cadastrados na região centro-sul, mas a transmissão da doença se alastrou para refúgios ainda não catalogados, o que favoreceu o atual surto.

O coordenador no Rio Grande do Sul do Programa Nacional de Controle da Raia Herbívora, Nilton Rossatto, afirma que foram identificados casos no Uruguai, em região próxima da fronteira com Bagé. “Temos o vírus vindo do Uruguai e de outros municípios para a região”, destaca. Um alerta sanitário foi emitido e os produtores foram orientados a intensificar a busca por refúgios e vacinar os animais, que devem receber uma segunda dose depois de 21 dias. A vacina custa, em média, R\$ 0,90 e R\$ 1,00.

Na avaliação do coordenador, a falta de conscientização dos produtores favorece o avanço da doença. “Como a vacina não é obrigatória e há necessidade de manejo dos animais para vacinação, o criador costuma esperar acontecer um caso para fazer alguma coisa”, diz Rossatto. Ele orienta que o produtor pode aproveitar o manejo dos animais para outras atividades para fazer a vacinação contra a doença, como a etapa de vacinação contra aftosa, por exemplo.



O Estado possui dez núcleos de controle da doença, que estão trabalhando na busca por refúgios e na realização de palestras para conscientizar os produtores. Rossato salienta a necessidade de informar o serviço veterinário oficial sobre novos refúgios. "Só se controla a raiva com a redução da população de morcegos a níveis baixos", salienta.

Conforme Rossatto, o maior surto da doença no Estado foi registrado na década de 80. A estimativa é de que 1 milhão de animais tenham morrido em período de seis anos.

## URUGUAY

### **Ingreso de divisas por exportaciones cárnicas cayeron 13%, ingresaron al país US\$ 426,4 millones y mejoró el precio por tonelada**

+ Juan Samuelle @juansamuella - 12.04.2014, Según datos del Instituto Nacional de Carnes (INAC), en lo que va del año (del 1° de enero al 5 de abril) ingresaron al país US\$ 426,4 millones por el total de las carnes exportadas por Uruguay, un 13% menos en relación al mismo período de 2013.

En las carnes vacunas, que explican el 78,7% de los negocios, se ha registrado una caída en las exportaciones del 17% en dólares y del 19% en volumen peso canal. Se han colocado en 2014 en diversos mercados 85.540 toneladas peso canal, obteniéndose US\$ 335,9 millones con un precio promedio por tonelada de US\$ 3.927 (superior a los US\$ 3.852 logrados a esta altura del año anterior).

En las carnes ovinas, que explican el 5,77% de las comercializaciones, se ha observado un crecimiento en las exportaciones del 38% en dólares y del 30% en volumen peso canal. Se han embarcado en 2014 hacia diversos mercados 6.260 toneladas peso canal, obteniéndose US\$ 24,6 millones con un precio promedio por tonelada de US\$ 3.931 (superior a los US\$ 3.694 logrados a esta altura del año anterior).

### **Polémica entre INAC, carniceros y frigoríficos: ¿carne de vaca o novillo? Gobierno cree que se vende la primera pero al precio de la segunda**

PABLO BESÓN 12 abr 2014

La carne roja que procede de la vaca tiene un precio menor a la que viene del novillo, sin embargo en las carnicerías se vende al mismo valor y no se diferencia una de otra. Esto desató una polémica entre el gobierno, los carniceros y los frigoríficos.

"Los uruguayos comemos bastante vaca y la pagamos como si fuera novillo, como se le paga a los productores. Acá habría que empezar a diferenciar lo que es carne de vaca y carne de novillo. Cuando usted va a la carnicería nadie le dice `esto es vaca` o `esto es novillo`, pero debería ser así", dijo el presidente del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Luis Alfredo Fratti, a Canal 12 tras un encuentro mantenido con el presidente de la República, José Mujica.

Fratti, que representa al gobierno en el INAC, pidió a los carniceros que "no sean malos".

Esto disparó la respuesta de los comerciantes, quienes responsabilizaron a la industria frigorífica por no especificar el tipo de carne que les venden.

"Si se quiere que la gente sepa si compra carne de novillo o vaca, lo primero que se debería hacer es que las plantas frigoríficas tipifiquen si lo que nos envían es una cosa u otra. El asunto empieza con la industria, cuando nos traen una caja de nalga, y casi nunca se sabe si es novillo o vaca y esos cortes vaya a saber Dios que traen adentro", dijo a El País Germán Moller, presidente de la Asociación Nacional de Carniceros.

Explicó que ni en las cajas de carne ni en los asados que venden las industrias a los carniceros, se especifica, en general, si es una cosa u otra y que la diferenciación solo se hace en la media res.

Sin embargo, el presidente de la Cámara de la Industria Frigorífica (CIF), Alberto González, afirmó a El País que las plantas no tienen por qué especificar si se trata de carne de novillo o de vaca y que eso no impide a los carniceros saber de qué producto se trata.

"Los carniceros saben perfectamente que es lo que están comprando y que es lo que están vendiendo. Ello tiene que ver por un lado por las plantas con las que trabaja y por otro, el conocimiento que tienen en el tema les permite saber si se trata de carne de novillo o de vaca. No se aclara, pero los comerciantes lo saben", reafirmó González.

Empero, Moller descartó eso y dijo que los frigoríficos deberían aclarar, cuando venden una media res de novillo, de qué tipo de animal se trata. "Cuando recibimos la carne, no sabemos si se trata de un novillo de raza Holando (lechera) que viene de un tambo, o de un animal espectacular producido en un feed lot", aseguró.

Si bien Uruguay fue pionero en tener la trazabilidad de todo su rodeo bovino (lo que permite saber la procedencia del animal), la misma no se utiliza para la venta de carne en el mercado interno y sí para la exportación.

Carniceros versus INAC.

En relación a las acusaciones del presidente de INAC, Moller dijo que "entre los carniceros seguramente habrá buenos y malos, como en tantos otros negocios, pero le aconsejo (a Fratti) que empiece por hacer



que la industria informe lo que nos vende. No voy a poner las manos en el fuego por todos los carniceros, pero si queremos hacer las cosas bien debemos empezar por donde corresponde".

Sostuvo que "los carniceros estamos cansados de ser los malos de la película. No sé por qué Fratti dijo lo que dijo, más allá de que está en todo su derecho de opinar, pero él sabe perfectamente como son las cosas. Se puede ir a cualquier carnicería y saber, por la boleta, quien vende los cortes como de novillo y quien como de vaca. Yo como comerciante tengo una clientela que es de novillo y si le vendo una carne dura la gente no es boba, sabe que va a estar comprando".

"No hace bien que se digan esas cosas estando en un buen momento de consumo de carne vacuna como el que estamos atravesando", añadió.

### **Veterinarios sorprendidos por bajos porcentajes de preñez. Resultados de diagnósticos son erráticos y hay "fracasos estrepitosos"**

+ Por Lucas Farías - 13.04.2014, La sorpresa ante los malos resultados de los primeros diagnósticos de preñez es una reacción común entre los veterinarios que fueron consultados por El Observador. En general los resultados son erráticos y llaman la atención algunos "fracasos estrepitosos", según comentó el doctor Santiago Bordaberry, calificación con la que después coincidieron los veterinarios Alvaro Duhalde y Pablo Nieto.

Las abundantes lluvias de este verano generaron abundancia de pasturas y la estación se parecía más a una excelente primavera, lo que hacía esperar que las vacas se encontraran en un muy buen estado corporal para entrar en celo y quedar preñadas.

Sin embargo estos primeros diagnósticos se realizaban en las vacas que fueron servidas hasta la primera quincena de enero, un período crítico por las altas temperaturas y escasez de lluvias, lo que influyó en el mal resultado que se percibe.

Santiago Bordaberry –médico veterinario que realizó ecografías en establecimientos de Durazno, Río Negro, Tacuarembó, Salto, Paysandú, Soriano, Flores, Florida, Lavalleja, Canelones y Treinta y Tres– comentó que este es un año "poco común".

Agregó que las características de la primavera y del verano fueron muy erráticas, porque el período arrancó medianamente bien, después se trancó con una seca en diciembre y continuó con una lluvia exagerada desde fines de enero y parte de febrero que determinó una producción de pasto "que hoy nos pasa por arriba".

Sobre los resultados obtenidos en los primeros diagnósticos de preñez, Bordaberry informó que fueron muy erráticos "y nos llevan a tener muchas dudas de cuál será el promedio general".

"Este no será un año tan bueno para las preñeces como el año pasado. No sabemos cuánto por debajo estará respecto al año pasado porque hay diagnósticos muy buenos, muy malos y regulares, pero los promedios en todos los casos son inferiores individualmente a los del año pasado. En algunos casos los fracasos son estrepitosos", subrayó.

El experto analizó que las explicaciones de estos malos resultados son básicamente una primavera que no fue buena, un verano con excesos de lluvias, se destetaron terneros muy pesados, las vacas produjeron mucha leche y los ganados no están buenos.

"No hay una relación entre la cantidad de pasto y el estado de los ganados. Los ganados no están tan buenos como los campos, y eso se traduce a la hora del ecógrafo. Los índices de preñez están sorprendiendo a más de un criador", dijo.

Sobre las diferencias entre las zonas geográficas del país, comentó que aparentemente los índices seguramente serán mejores en el sur que en el norte.

Alvaro Duhalde, veterinario que trabaja en predios de Tacuarembó y Río Negro, dijo que los resultados que obtuvo fueron "bastante dispares" y atribuyó esas diferencias al manejo.

Señaló que en los rodeos de cría donde no se hizo destete precoz los resultados se ubican entre 40% y 60%, mientras que en los predios donde se trabajó de forma "más prolija" los resultados están entre 80% y 90%. Este profesional se refirió a las vacas que fueron servidas hasta el 15 de febrero.

Duhalde señaló que algunos lotes puntuales lograron resultados muy buenos, de 90% a 92% de preñez, pero explicó que se trata de rodeos que repiten esos altos porcentajes cada año.

Comentó que las vaquillonas de primer servicio que fueron inseminadas y repasadas con toros tienen entre 80% y 82% de preñez. "Los resultados tendrían que haber sido mejores, seguramente el invierno tuvo que ver con estos resultados, porque los vientres no alcanzaron los kilos necesarios para ser preñados", analizó.

El veterinario percibió además que las período de preñez se cortó en enero, ya que las vacas que fueron entoradas ese mes fueron las que tuvieron los porcentajes más bajos. "En los rodeos donde quedaron los toros hasta fines de febrero puede ser que los porcentajes mejoren", consideró.

Pablo Nieto realiza diagnósticos en Soriano, Colonia y Flores. Informó que hasta ahora los resultados fueron malos, al analizarse los rodeos que tuvieron toros hasta la primera quincena de enero. "Los datos no son nada alentadores", dijo.



El veterinario coincidió con Bordaberry en cuanto a la influencia de las altas temperaturas de diciembre y a la escasez de lluvias en ese período. Explicó que como la primavera venía bien, mucha gente descartó hacer destetes precoces. "La gente optó por ordenar los rodeos y los resultados de preñez no superan 65%", dijo.

"Hay porcentajes muy bajos, algunos asustan. Sobre todo las vacas que parieron a fines de octubre, que no se acomodaron. Es una gran sorpresa porque veníamos bárbaro, se esperaba un año bueno. Incluso le pasó de tener bajos porcentajes de preñez a gente que trabaja bien", indicó.

### **Productores vs. frigoríficos por crecimiento ganadero Los acusan de no tener el mismo interés en el sector**

16 de abril, 2014 - Los productores acusan a la industria frigorífica de no tener intereses en común con ellos para el crecimiento de la ganadería. Pese a esto reconocieron que el aumento en la faena bovina, por mayor entrada a planta de vacas, es una buena señal.

La baja en la faena que se había registrado semanas atrás se debe, en parte, a que existen enfoques de parte de las industrias que no coinciden con el de los productores, según el presidente de la Federación Rural, Carlos Uriarte. A su criterio esos enfoques de los frigoríficos no ayudan al desarrollo del sector.

"En este desafío de crecer, a nivel productivo, los criadores se sienten solos. La industria se interesa por los animales cuando estos están cerca de entrar en faena, pero no ve que la base de todo son los criadores. Estos se ven muy afectados cuando no pueden vender sus vacas y hacer la caja necesaria como para afrontar cuentas diarias o invertir en sus campos con el fin de seguir en un proceso de crecimiento que nos beneficiará a todos los que integramos la ganadería", dijo Uriarte a El País.

Pese a ello, indicó que es muy importante que en las últimas semanas se diera un aumento en el número de ejemplares que ingresaron a planta.

"Vemos con muy buenos ojos estas señales, que son las primeras positivas para los ganaderos en un tiempo. Por un lado se da que viene creciendo la faena, con el ingreso de vacas gordas a frigorífico y por otro que comenzaron las exportaciones de esta categoría hacia Brasil. También consideramos clave la preocupación de parte del presidente de la República, José Mujica en el tema" (ver aparte), dijo Uriarte.

Además explicó que el incremento en la faena, especialmente de vacas gordas, es clave para los productores, ya que a diferencia de lo que ocurría a nivel climático semanas atrás, a partir de ahora las condiciones serán desfavorables.

"Los ganaderos habían aprovechado el último tiempo, donde se dificultaba el ingreso de esta categoría a frigoríficos, para que los animales ganaran kilos en base al buen forraje existente. Ahora la retención para productores, especialmente en el caso de los criadores, están en riesgo como consecuencia de la entrada al invierno", admitió Uriarte.

En la última semana computada, la faena de bovinos fue de 46.365 ejemplares. Previo a esto se venía de cuatro semanas en las que el ingreso de vacunos había superado apenas los 40.000 animales, en tanto previo a ello la entrada a planta, durante cinco semanas consecutivas no había alcanzado los 40.000 bovinos.

Estas cifras son sensiblemente más bajas que las registradas en la misma época del año anterior, ya que en ese momento, dependiendo de la semana, el número de ejemplares que ingresaron a industria se ubicó en la mayoría de los casos cómodamente por sobre los 40.000 animales, con semanas que sobrepasaron los 50.000 bovinos.

El presidente de la Asociación Rural del Uruguay (ARU) Rúben Echeverría, sostuvo a El País que "si bien el aumento en la faena que comenzó en las últimas semanas era algo que podía esperarse por la información que teníamos de parte de la industria, no deja de ser una muy buena señal para los ganaderos en general y para los criadores en particular, quienes son el eslabón del sector que termina siendo tarde o temprano el más afectado frente a situaciones de este tipo".

El titular de la ARU explicó que la suba en la faena tiene que ver, según le dijeron en su momento los industriales, con que las plantas se habían concentrado en trabajar novillos con el fin, por un lado, de cumplir con la Cuota Hilton y por otro debido a la llegada al país de las cuadrillas kosher.

Tras terminar ambos procesos, de acuerdo a los frigoríficos, se aceleró el ingreso de vacas gordas para ser faenadas, lo cual "permite comenzar a superar el mayor cuello de botella que existía en las últimas semanas, que era precisamente la colocación de vacas gordas", sostuvo Echeverría.

Faena regulada.

Uriarte indicó que el argumento de la industria, sobre la Cuota Hilton y las cuadrillas kosher no es convincente. "No podemos dejar de pensar que la faena estuvo regulada para no sobrepasar ciertos límites, en base a la conveniencia económica de los distintos frigoríficos", afirmó. "La industria no solo recompuso las teóricas pérdidas que sufrió el año pasado, sino que obtuvo la mayor diferencia" entre el novillo tipo de INAC y lo que pagó por la hacienda, añadió.

Inquietud de José Mujica



En los últimos días el presidente de la República, José Mujica, mostró su preocupación por la falta de colocación de vacas gordas. Primero se lo manifestó a los directivos de la Asociación Rural, en la visita que realizó a la Expo Melilla y les dijo que era clave seguir apoyando la exportación en pie para sacar ese cuello de botella adelante. Pocos días después, y tras una reunión con Mujica, el presidente del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Luis Alfredo Fratti, declaró que se estaban estudiando acciones para impulsar las ventas al exterior de animales vivos "que incluyen lograr acuerdos entre gobiernos que posibiliten soluciones a este problema".

## PARAGUAY

### **Rusia realiza inspección a tres frigoríficos que fueron suspendidos cinco plantas siguen inhabilitadas para exportar carne a federación Rusa**

15 de Abril de 2014 Una misión técnica del ente sanitario de la Federación Rusa llegó ayer al país para iniciar hoy la auditoría a tres frigoríficos que fueron suspendidos para exportar carne a su mercado, según informó el presidente del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa), doctor Hugo Idoyaga.

La misión sanitaria rusa está encabezada por la experta Zimars Kaya, quien desarrollará hoy y mañana visitas a las plantas de faenamiento de Expacar, Mussa e Ipsa, detalló Idoyaga.

Según los datos, en nuestro país existen trece plantas frigoríficas que realizan exportaciones de carne vacuna, pero entre noviembre y diciembre de 2013 ocho de ellas fueron suspendidas para envíos al citado mercado, que es el más importante para nuestro país.

Las que ya fueron rehabilitadas para exportar a Rusia son las dos plantas de Concepción y la de Frigochorti. Queda pendiente el frigorífico Guaraní, que ya fue verificado y solo espera dictamen.

A su vez, el frigorífico Nav&Com deberá esperar una cuarta misión de Rusia para su verificación.

Es importante destacar que la suspensión temporal por parte de Rusia a algunos de los frigoríficos de nuestro país que exportan a dicho mercado hizo que el volumen de divisas cayera en un 41,15% en materia de carne vacuna y 74% en menudencias, según el informe de marzo del Senacsa.

En general, las exportaciones de productos y subproductos pecuarios de 2014, desde el 1 de enero al cierre de marzo, fue de US\$ FOB 204.459.261, cifra que representa una caída del 34% en relación a los US\$ FOB 311.550.474 que se registró en el mismo periodo comparado de 2013.

La causa principal de la caída es la suspensión parcial de Rusia.

## UNIÓN EUROPEA

### **El sector vacuno de la entrega una carta a la CE pidiendo que proteja sus estándares al abrir el mercado.**

Fuente: Agromeat, 11/04/2014 El sector del vacuno de España, Irlanda, Francia e Italia han entregado una carta a la Dirección de Sanidad y Consumo de la Comisión Europea en la que piden protección de los estándares de calidad europeos de producción frente a la importación de terceros que "incumplan idénticos estándares". La carta, a la que ha tenido acceso Efeagro, fue entregada en Bruselas por representantes de la Asociación Española de Productores de Vacuno de Carne (Asoprovac), la Irish Farmers Association, la Federation National Bovine francesa y el Consorzio Italia Zootécnica, y está dirigida al comisario de Sanidad y Consumo, Tonio Borg. En ella, le trasladan que "están especialmente preocupados" con relación al "impacto" del acuerdo recientemente firmado entre la Unión Europea y Canadá, así como por los futuros acuerdos comerciales con Estados Unidos y Mercosur.

Esta preocupación, señalan, deriva "no sólo del daño" al sector vacuno europeo "por un importe creciente de los volúmenes importados-", sino también por "la imposibilidad" de estas importaciones "de cumplir los estándares europeos de producción sobre salud pública, sanidad y bienestar animal, así como los medioambientales". Los firmantes han justificado la carta al considerar "totalmente inaceptable" para los consumidores y productores europeos que la UE "permita importaciones de carne de vacuno de países terceros donde se incumplan idénticos estándares". La trazabilidad de terceros países no se parecen en nada a las de la UE Según han destacado, los productores europeos están "muy orgullosos" del sistema de trazabilidad y del marco regulatorio "estricto y controlado" al que están sujetos, pero "sin embargo, no se aplican a la carne de vacuno procedente de países terceros". "En ausencia" de un "sistema estricto y eficaz" de trazabilidad, los controles y estándares a la producción de terceros países "son totalmente ineficaces", han añadido.

En la carta, también subrayan su intranquilidad por la "elevada falta de transparencia" que a su juicio se ha producido en los requisitos de producción y métodos de control exigidos en los procesos negociados seguidos por la Comisión con Canadá "y que están actualmente extendiéndose a las negociaciones americanas y con Mercosur". Han indicado que los sistemas productivos canadiense, americano y del Mercosur "han adoptado y dependen" de prácticas de producción que están prohibidas en Europa, como la inclusión de "varios cócteles hormonales" en el vacuno. En su opinión, "en caso de no poner freno a este crítico asunto en las negociaciones comerciales, la Comisión Europea está exponiendo a los



consumidores europeos a un riesgo inaceptable” y a los productores “en una clara desventaja competitiva que impide alcanzar un resultado justo y equilibrado”.

## **ESTADOS UNIDOS**

### **Precios de la carne vacuno son los más altos de los últimos treinta años. Las razones: caída de la oferta y fuerte demanda externa encabezada por Japón y China**

4/14/2014 - by Meat&Poultry Staff KANSAS CITY, Mo. – Beef prices reached their highest level in 30 years. The average retail price for beef jumped to more than \$5 per lb., almost 25 cents higher than prices in January and the highest since 1987, according to news reports. Shrinking supplies of cattle and export demand from Asia are driving price increases with little relief in sight.

Persistent drought conditions followed by severe winter weather have resulted in the smallest US cattle herd in more than 60 years. The US Department of Agriculture's Jan. 31 Cattle report indicated cattle and calves totaled 87.7 million as of Jan. 1, 2014, down 2 percent from 89.3 million from a year ago and the lowest Jan. 1 inventory of all cattle and calves since the 82.1 million head recorded in 1951.

Beef production in 2014 was forecast by the USDA to decline for the fourth consecutive year, to 24,403 million lbs., down 5 percent from 2013 and down 7 percent from 2010.

USDA anticipated an increase in pork and poultry production. But the spread of the porcine epidemic diarrhea virus (PEDv) has killed millions of piglets causing pork prices to increase. Retail prices for poultry also have increased.

Why beef prices are at their highest level in 27 years

LA Daily News Sunday Apr. 13, 2014 LUBBOCK, Texas (AP) - The highest beef prices in almost three decades have arrived just before the start of grilling season, causing sticker shock for both consumers and restaurant owners - and relief isn't likely anytime soon.

A dwindling number of cattle and growing export demand from countries such as China and Japan have caused the average retail cost of fresh beef to climb to \$5.28 a pound in February, up almost a quarter from January and the highest price since 1987.

Everything that's produced is being consumed, said Kevin Good, an analyst at CattleFax, a Colorado-based information group. And prices likely will stay high for a couple of years as cattle producers start to rebuild their herds amid big questions about whether the Southwest and parts of the Midwest will get enough rain to replenish pastures.

Meanwhile, quick trips to the grocery store could drag on a little longer as shoppers search for cuts that won't break the budgets. Patrons at one market in Lubbock seemed resigned to the high prices, but not happy.

"I quit buying steaks a while ago when the price went up," said 59-year-old Lubbock resident Len Markham, who works at Texas Tech. She says she limits red meat purchases to hamburger, opting for chicken, pork and fish instead.

Fellow Lubbock resident Terry Olson says she buys chicken and eggs now.

"I don't buy (red) meat, period," the 67-year-old said, admitting there's an occasional hamburger purchase.

"Not like I used to because of the price."

Restaurant owners, too, must deal with the high prices. Mark Hutchens, owner of the 50 Yard Line Steakhouse in Lubbock, raised his menu prices for beef items by about 5 percent in November. Since then, the owner of the eatery has tried to make cuts elsewhere to avoid passing it on to customers.

"It really squeezes the small guys more," he said of non-chain restaurants. "You just can't keep going up on people forever. I just think you have to stay competitive and keep your costs low."

White-tablecloth restaurants have adjusted the size of their steaks, making them thinner to offset the price increases, says Jim Robb, director of the Colorado-based Livestock Marketing Information Center. Some places now serve a 6-ounce sirloin, compared to 8- or 10-ounce portions offered years ago, he said.

And fast-food restaurants are trimming costs by reducing the number of menu items and are offering other meat options, including turkey burgers, Robb said. Chain restaurants also try to buy in volume as much as they can, which essentially gives them a discount, Iowa State University assistant economics professor Lee Schulz said.

"That can help them when they're seeing these higher prices," he said. "They can't do anything with the high prices."

The high prices are welcome news for at least one group: ranchers, especially those in Texas who for years have struggled amid drought and high feed prices. Despite the most recent numbers that show the fewest head of cattle in the U.S. since 1951, prices for beef haven't declined along with the herd size as demand has remained strong.

But even as ranchers breathe a sigh of relief, some worry lasting high prices will prompt consumers to permanently change their buying habits - switching to chicken or pork. Pete Bonds, a 62-year-old Texas



rancher and president of the Texas and Southwestern Cattle Raisers Association, said that's a big concern, especially as younger consumers start to establish themselves.

But such fears may be unfounded, Robb said. Three years ago, economists thought consumers would start finding substitutions for beef as the drought spread. "We're surprised we haven't seen more of that," he said.

South Dakota rancher Chuck O'Connor is optimistic that consumers won't abandon beef for good.

"I'm sure some are maybe going to cut back some, but to say that people aren't going to buy it anymore, I don't think that's going to happen," he said, adding, "I hope not."

Beef isn't the only meat with higher price tags. The price of pork also has climbed, largely due to a virus that has killed millions of young pigs. And composite retail prices for chicken in February were \$1.95 per pound, the highest since October.

"I think these higher food prices are here to stay, including beef," said Dale Spencer, a rancher in central Nebraska and the former president of the Nebraska Cattle Association. "As we grow the herd, we'll have more supplies and prices should drop some at the market. I would not say a drastic drop."

The long-term trend, Good said, is that more shoppers will choose cheaper hamburger over higher-priced steaks and roasts.

"There's concern for the future but what's the consumer to do?" he said. "Pay the price or do without."

### **Proyección de la producción de carnes bovinas fue elevada por el incremento en los animales en feed lots**

14 April 2014 US - The latest USDA WASDE report contained a number of key revisions to both grain supply estimates and meat production forecasts, write Steve Meyer and Len Steiner.

In the case of grains, the report was viewed as relatively bullish, with USDA making significant changes to closely watched demand numbers.

As for the revisions to meat forecasts, they were for the most part expected and current output estimates (and the resulting per capita consumption) still are far short of the extremely bullish assumptions built in the livestock market.

Below are some highlights from the report:

Grains: USDA revised its corn balance sheet to account for a stronger export pace in both corn and beans. Corn use for the marketing year is now pegged at 13.450 billion bushels, up 125 million bushels from the previous estimate. The change was entirely driven by estimates for larger corn exports.

Indeed, at 1.750 billion bushels, US corn exports are now forecast to be 140 per cent larger than a year ago.

Feed use was left unchanged but it bears repeating that at 5.3 billion bushels it is up 22.3 per cent higher than a year ago. It is interesting that the feed demand estimate has remained unchanged in recent reports even as USDA has been steadily reducing its estimates of US pork and broiler production.

At this point US estimates of beef, pork and poultry production are for a net 1.1 per cent decline and yet feed consumption is up by almost 1 billion bushels.

Soybean stocks were revised lower even as USDA added 30 million bushels of soybean imports to the balance sheet. Old crop bean supplies are expected to be extremely tight given current export pace. Soybean meal domestic disappearance is currently estimated to be up just 0.5 per cent, which is more in line with the current projected pork and poultry output.

Red meat and poultry:

As expected, USDA revised lower its estimates for pork production in 2014 based on the data from the 1 March Hogs and Pigs survey. Despite dire predictions about the impact of PEDv on US pork production, USDA at this point predicts pork supplies to decline 1.9 per cent from a year ago.

While we do not know the exact assumptions as to hog slaughter and weights, the reduction likely reflects a 5-6 per cent decline in slaughter for Q2 and Q3 as well and a modest decline in pork supply for Q4. This kind of slaughter reduction and the resulting pork output certainly is lower than what current hog futures are trading, even after the recent selloff.

USDA revised lower its estimates of US pork exports, which are now forecast to be down 2.8 per cent compared to a year ago. The downward revision reflects the modelled response of the lower supply availability in Q2 and Q3. At this point this remains a key wild card for the pork market. Other markets are also struggling with PEDv (Korea, Taiwan, Mexico), which would be supportive of US pork exports. Still, the sharp spike in pork prices should have some impact on the quantity demanded from export markets this spring and summer.

Beef supplies were revised modestly higher, in part because of higher output during March and the accelerated rate of placements in the last couple of months. Current beef production is forecast to decline 4.5 per cent from a year ago compared to a decline of about 6 per cent that was forecast back in December. USDA made a significant upward revision to its beef import estimate (40 MM pounds) and US beef imports are now forecast to be up 3.3 per cent from a year ago. We suspect that number will be



revised up again in the next couple of months given the pace of shipments to the US from key suppliers such as Australia, NZ and Canada.

Broiler supply growth was trimmed back given the current trend in chick placements and the slower than expected growth in the hatchery flock. TheCattleSite News Desk –

## **AUSTRALIA**

### **Australia negocia con CHINA la posibilidad de ampliar los productos admitidos**

Reuters 14/04/By Colin Packham and Dominique Patton SYDNEY/BEIJING, April 14 (Reuters) - Hot on the back of winning lower tariffs for beef exports from its largest buyer Japan, Australia is setting its sights on winning another major prize for its beef industry by persuading China to open its market to live cattle sales.

China's growing middle class seems to have an insatiable hunger for beef, but with limited domestic stock, beef imports are hitting record levels, jumping 40 percent in the past year.

Importing live cattle would not only be a windfall for outback ranchers, but make economic sense for China, with abattoirs there running at only 30 percent of capacity and labour costs around 20 percent lower than in Australia, say beef industry firms.

Cattle baron Graeme Acton, Australia's largest rancher and already a major beef exporter to Japan, South Korea and Southeast Asia, has his sights on Asia's expanding market.

"Live cattle would be a highly lucrative market for us...I think it would complement the boxed beef market, which has grown into a massive market for us in just the last year," said Acton, who has around 4 million acres (1.62 million hectares) of grazing land in Queensland state and about 180,000 head of cattle.

China and Australia are keen to finally commence live cattle trading, having seen a 1998 deal fail because of regulatory issues, say Australian officials.

Chinese officials visited Australia in March to discuss live cattle trade issues, and with Australian Prime Minister Tony Abbott in Beijing last week for free trade deal talks, hopes of one day mustering cattle for China are rising.

Abbott secured a free trade deal with Japan last week, which included a reduction in Japanese beef tariffs. The lucrative prospects of live cattle to China have even attracted Australian mining magnate Andrew 'Twiggy' Forrest, a major iron ore supplier to China.

Forrest, born into a family of cattle ranchers and spending his early years as a "jackaroo" or ranch hand, has partnered with pastoral firm Elders to promote the trade.

Forrest has increased his cattle properties in Western Australia, site of his iron ore mines, to more than 7,000 square km (4349.6 square miles), about a third of the size of Israel.

#### **CATTLE TRAIL TO CHINA**

Australia is the world's third-largest beef supplier, after the United States and India, and has been exporting live cattle to neighbouring Indonesia since the early 1990s.

Its drought-resistant Brahman cattle, grazing in the sparse outback in the north of Australia, is the preferred beef for Indonesia's mostly Muslim population, who slaughter cows according to Islamic practice to produce halal meat.

But the dream of cracking the Chinese live trade market has been illusive. Biosecurity concerns, raised by the Chinese delegation in March, are seen as one of the stumbling blocks.

"The Chinese technical delegation were here to discuss some of the health concerns they have...and hopefully we will be able to find a resolution where we can export cattle to China," said Alison Penfold, chief executive of the industry group, Australian Live Export Council.

A deal with China would reduce Australia's dependence on Indonesia. The trade has suffered disruptions over animal cruelty concerns and import curbs by Jakarta as it strives for self-dependency.

It would also benefit Australia's cattle ranchers in the Northern Territory and Western Australia, with the Territory capital Darwin already a live cattle export hub to Asia.

It would also allow access to underutilised feedlots and abattoirs in China, reducing costs for both ranchers, who have to transport cattle vast distances to reach abattoirs, and buyers in China.

"There is a clear benefit for the Chinese to use excess capacity. Their labour costs are still significantly lower in the processing sector than Australia," said Craig Aldous, China-based general manager at Elders Fine Foods, who estimated costs at around at one-fifth of Australian wages.

Liu Chunsheng, sales manager at Fuhua Meat, a beef processor on the outskirts of Beijing, said the firm is currently only using about 40 percent of its capacity, which is still better than most of the industry running as low 30 percent as demand outstrips stagnant domestic production.

Chinese beef imports this year could hit 550,000 tonnes, up nearly 40 percent from last year, the U.S. Department of Agriculture attache in Beijing has forecast.





The Organisation for Economic Co-operation and Development expects beef consumption to become the fastest growing for meat in China, increasing 7 percent per year over the next eight years to an annual consumption of around 850,000 tonnes.

The Australian Bureau of Agriculture and Resource Economics and Sciences (ABARES) expects live cattle exports to hit a five-year high of 600,000 head in the 2014/15 season, worth A\$600 million (\$565 million) to the industry.

Driven mainly by Indonesian demand, ABARES expects live cattle exports to grow steadily, peaking at 875,000 in 2018/19.

Any live cattle deal with China would shake up Australia's exports, but with Australia's largest cattle producing state Queensland in drought, and suffering record stock culls, the full implications would not be until ranchers re-stocked herds.

"Once the drought does break and supplies tighten, the export market is going to be very competitive. It will be interesting to see who is going to pay the most for Australian beef. Is China going to pay more than the U.S. or Japan?" said Matt Costello, Rabobank animal proteins analyst. (\$1 = 1.0620 Australian Dollars)

## **EMPRESARIAS**

### **JBS – estudia abrir el capital de JBS en la Bolsa de San Pablo**

Fonte: Jornal Valor Econômico, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint. 13/04/2014

Depois de indicar que o processo de reestruturação da Seara vem superando as expectativas, a JBS avalia a abertura de capital da JBS Foods, divisão de negócios que uniu as operações de JBS Aves e Seara Brasil, comprada da Marfrig no ano passado.

Fontes próximas à JBS disseram que a empresa nunca escondeu a intenção de abrir o capital de suas diferentes unidades de negócios. Em 2009, a JBS chegou a informar que abriria o capital da JBS USA nos EUA, mas a crise na economia americana acabou levando a gigante brasileira a adiar a operação por tempo indeterminado. Agora, com a reestruturação da Seara, a empresa volta à carga.

A estimativa, dentro da própria JBS, é de que a JBS Foods tem potencial para faturar R\$ 13 bilhões a R\$ 14 bilhões por ano. Uma fonte do mercado financeiro disse que, para atrair investidores, a JBS terá de "demonstrar" que os resultados da JBS Foods são tão bons quanto os principais executivos da empresa afirmaram no fim de março, em teleconferência com analistas. Na ocasião, o presidente da JBS, Wesley Batista, afirmou que a margem da Seara – que faz parte da JBS Foods – foi superior a 6% no quarto trimestre do ano passado. Trata-se de um nítido avanço em relação à margem negativa que a Seara tinha sob comando da Marfrig.

Mais do que isso, Wesley Batista já havia dito, em novembro do ano passado, que a margem Ebitda da JBS Foods poderia chegar a 12%. Esse percentual é semelhante à margem da BRF, empresa com qual a JBS Foods seria comparável na bolsa.

Atualmente, o valor da ações da BRF indica que a empresa está sendo negociada por um múltiplo de 11 vezes o Ebitda anualizado, explica uma fonte do setor. O valor de mercado da empresa capitaneada por Abilio Diniz é de R\$ 41,4 bilhões.

Não se sabe ainda quanto do capital da JBS Foods seria colocado à venda na bolsa num eventual IPO da companhia.

No mercado, espera-se que a JBS "demonstre" os bons resultados da JBS Foods na divulgação do balanço referente ao primeiro trimestre, o que deve ocorrer até 15 de maio. Será a primeira vez que a empresa detalhará o resultado financeiro da JBS Foods.

### **Uruguay Acciones del Frigorífico Florida se vendieron por US\$ 7 millones a un consorcio internacinal. Se aspira a faenar 400 vacunos diarios y exportar antes de fin de año**

+ Juan Samuelle @juansamuella - 11.04.2014 Un consorcio internacional, conformado por capitales italianos, mexicanos, chinos, venezolanos y uruguayos, concretó este viernes la compra del Frigorífico Florida (Clademar SA).

Dicho consorcio, se informó a El Observador, está presente en más de 10 países con inversiones en industria agroalimentaria y trading de commodities y carnes.

La compra se concretó tras concluir este viernes el proceso de auditoría legal y contable.

La firma de la compraventa de las acciones de la empresa Clademar SA se realizó en Florida.

Se explicó que, ahora, el objetivo es comenzar en forma inmediata las inversiones necesarias para la readecuación, modernización y puesta en funcionamiento de la planta con el fin de avanzar en los procesos de autorizaciones ambientales, nacionales y departamentales y habilitaciones sanitarias ante los organismos competentes.

La idea es faenar cuanto antes



Respecto a los mercados objetivos del emprendimiento, el presidente del directorio e integrante del consorcio, ingeniero Rafael Baretta, comentó que "los mercados que hemos venido desarrollando son principalmente en China y terceros países, por lo que comenzaremos el proceso de habilitación para estos mercados, con el fin de comenzar la faena y exportación lo antes posible (antes de fin de año)".

Consultado sobre el objetivo de las inversiones del consorcio en Uruguay, agregó que "la estabilidad jurídica y política del Uruguay así como su posicionamiento internacional como exportador de alimentos de alta calidad fueron de gran peso en la selección de Uruguay como proveedor, complementando nuestra presencia directa comercial en los mercados a los que exportaremos".

Comenzará en breve, se indicó, de la mano de una reconocida empresa consultora de recursos humanos, los procesos de evaluación y selección de personal para los niveles ejecutivos y operativos de la planta, lo cual significará una nueva fuente de oportunidades laborales y de servicios para los pobladores del departamento de Florida, como asimismo el proceso de acondicionamiento de la planta industrial, según se informó en un comunicado remitido por Clademar SA.

+ Juan Samuelle @juansamuelle - 13.04.2014, El Consorcio Internacional Agroalimentario invirtió US\$ 7.000.000 para adquirir el 100% de las acciones de la empresa Clademar SA –Frigorífico Florida–, confirmaron ayer a El Observador fuentes vinculadas al sector de la industria cárnica.

La intención es que, una vez obtenidos los permisos correspondientes por parte de las autoridades y concretadas una serie de inversiones necesarias para producir en forma eficiente –lo que demandará la inversión de otra cifra millonaria en dólares, aún no definida–, este mismo año se inicie la faena y la exportación.

Ello sucederá con los bovinos, con una capacidad de faena inicial de unas 400 cabezas por día.

Ya han estado trabajando dos expertos, uno nacional y otro del extranjero, evaluando cada una de las características del complejo industrial, sus fortalezas y debilidades y las inversiones necesarias.

Por ejemplo, de inmediato se va a ampliar la playa de sangrado y se construirán dos cámaras, una de frío y otra de maduración, contemplando exigencias ya planteadas a los dueños anteriores desde el Instituto Nacional de Carnes (INAC).

Existe, además, el objetivo de añadir una nueva línea de faena de ovinos, pero durante el año que viene, dejando de lado la línea que ya existe (insertada en la línea de vacunos en forma inadecuada).

En relación a los mercados, se aclaró que no se competirá con el resto de los frigoríficos que ya están en el país, pues se atenderán mercados en China –donde este grupo inversor posee una oficina– y otros países, no en Estados Unidos ni en Europa, para proveer carne a clientes diferentes.

La firma uruguaya Vielesul –una de las empresas integrantes del Consorcio Internacional Agroalimentario, que se nutre de capitales extranjeros y uruguayos– está en el país hace ocho años dedicada a exportar carne, quesos, semillas de girasol de Argentina, sémola de maíz, diversas semillas y panificados congelados, por citar algunos rubros. Los capitales extranjeros involucran a chilenos, italianos, mexicanos, chinos y venezolanos que poseen 35 empresas en 15 países, se indicó.

### **JBS recibió premio internacional a la sustentabilidad**

Fonte: JBS 16 de abril, 2014 - Projeto de geração de energia limpa na JBS Foods foi reconhecido pela rede americana de restaurantes KFC

A JBS recebeu o prêmio internacional de sustentabilidade da rede americana de restaurantes KFC. O reconhecimento é feito a fornecedores de todo o mundo que implementam em suas unidades projetos inovadores relacionados à sustentabilidade.

A JBS apresentou ao KFC um projeto implementado no Brasil, dentro da JBS Foods, unidade de negócios da companhia responsável pela produção de aves, suínos e alimentos processados. O projeto comprovou a viabilidade econômica e ambiental de se gerar energia limpa suficiente para movimentar uma fábrica a partir de resíduos do processo industrial de produção de frangos, substituindo os combustíveis fósseis tradicionalmente utilizados.

O projeto obteve uma redução de 100% do uso de combustíveis fósseis para geração de energia térmica na fábrica de Jacarezinho (PR), onde foi implementado e, conseqüentemente, uma redução de aproximadamente 98% das emissões de CO2.